



Programme Partenaire Veeam 2017

Niveau de Partenariat	Prérequis	Avantages du programme
	<ul style="list-style-type: none"> Sur invitation 2 certifications techniques <ul style="list-style-type: none"> - 1 VMCE - 1 VMCE Advanced 4 accréditations techniques - VMTSP 4 accréditations commerciales - VMSP Revenu annuel de 600 000 € (MSRP) Business plan par trimestre 	Avantages Silver + <ul style="list-style-type: none"> Programme de rebate par trimestre Fonds co-marketing partenaire (PMDf) Remise maximum sur le programme de Deal Registration Responsable Veeam dédié
	<ul style="list-style-type: none"> 1 certification technique - VMCE (VMCE Advanced conseillée) 2 accréditations techniques - VMTSP 2 accréditations commerciales - VMSP Revenu trimestriel de 40 000 € OU Revenu trimestriel de 25 000 € & 10 commandes par trimestre (MSRP) 	Avantages Silver + <ul style="list-style-type: none"> Fonds co-marketing partenaire (PMDf) Remise sur le programme Deal Registration Responsable Veeam dédié
	<ul style="list-style-type: none"> 1 accréditation technique - VMTSP 1 accréditation commerciale - VMSP Minimum requis : 1 commande par trimestre (sur 2 trimestres consécutifs) 	<ul style="list-style-type: none"> Accès au programme Deal Registration Accès au portail marketing (outils gratuits) Clefs NFR Licences à usage interne

Deal Registration : conditions générales

- Palier : Entre 7K et 110K sur le prix public licences, pre-paid maintenance et subscription agent
- Applicable aux tarifs Public Sector & Education
- Hors licences Internal Use, Rental, Bundle Essentials et Edition Standard
- Non cumulable avec les ELA (Enterprise License Agreement) & Special Pricing
- Validation du DR minimum 15 jours avant la réception de la commande
- Le partenaire doit sélectionner un « Preferred Distributor »
- Les conditions spéciales de Deal Reg sont garanties durant 90 jours et peuvent être renouvelées avant l'expiration de cette durée.

Deal Registration : Licences Commerciales

STATUTS	Remise Licence standard	Remise Additionnelle*			Remise Maximum
		Deal Reg Base	Veeam Availability Suite	Nouveau client final	
PLATINUM	22%	4%	4%	6%	36%
GOLD	20% +	4%	3%	5%	32%
SILVER	15%	0	2%	4%	21%
REGISTERED	10%	0	0	0	10%

Exemple pour un partenaire Gold : Remise licence standard + Deal Reg Base + Nouveau client = 20% + 4% + 5% = **29 %** de remise

Deal Registration : Licences Subscriptions (Agents Linux/Microsoft/Office 365 et Veeam Cloud Connect for Enterprise)

STATUTS	Remise Subscription	Remise Additionnelle*	Remise Arrière
PLATINUM	14%	8%	4%
GOLD	12%	6%	4%
SILVER	10%	3%	0
REGISTERED	5%	0	0

* Remise Additionnelle* : Après acceptation du Deal Registration